

Не снижая оборотов

«Газпром» продолжит активную газификацию регионов, если не помешают должники.

2012 год стал для Группы «Газпром» годом некоторого падения показателей. Однако это свидетельствует не о снижении веса «Газпрома», а лишь о высокой активности российского рынка «голубого топлива». «Газпром» продолжает строить планы, вести работу по подключению новых потребителей и дальнейшей газификации российских регионов, а главное - разрабатывать схемы решения одной из самых острых для Группы проблем - проблемы региональной задолженности.

Как отмечалось в докладе члена правления, начальника департамента маркетинга, переработки газа и жидких углеводородов, генерального директора ООО «Газпром межрегионгаз» Кирилла СЕЛЕЗНЕВА на тему «Поставки газа на внутренний рынок. Реализация программы газификации российских регионов», прозвучавшем на пресс-конференции в рамках годового общего собрания акционеров ОАО «Газпром», «Газпром» выполняет взятые на себя обязательства в полном объеме.

В прошлом году было завершено строительство 235 межселковых газопроводов, общей



протяженностью 3380 км - в 40 субъектах РФ. В результате реализации Программы газификации регионов РФ с 2005 по 2012 год средний уровень газификации природным газом в России увеличился с 53,3% до 64,4%, в том числе в городах - с 60% до 70,1%, в сельской местности - с 34,8% до 53,1%, - отметил Кирилл Селезнев. - При условии выполнения региональными властями своих обязательств, к началу 2014 года средний уровень может возрасти до 65,3%, в городах - до 70,9%, в сельской местности - до 54%».

При этом в 2012 году общая дебиторская задолженность всех категорий потребителей перед Группой «Газпром межрегионгаз» выросла по сравнению с 2011 годом на 47%, а общая просроченная дебиторская задолженность - на 44%. По данным, приведенным Кириллом Селезневым, наибольшие доли в общем долге занимают

такие категории потребителей, как организации коммунального комплекса (ОКК) (43,1 млрд. руб, что составляет 30% от всей задолженности) и население (53,1 млрд. руб, то есть 37% от общей задолженности). За 2012 год суммарный прирост задолженности этих категорий потребителей составил 25,4 млрд. руб, что соответствует 56% от общего прироста. По словам Кирилла Селезнева, в 2012 году произошло резкое падение уровня платежей ОКК в целом по стране - на 7%.

- Основные причины задолженности не новы, - заявил в своем выступлении Кирилл Селезнев. - Это наличие посредников в виде управляющих компаний, которые находятся в цепочке платежей, приходящих от населения. Также есть проблемы, связанные с наличием недобросовестных операторов, работающих на арендованном имуществе, как правило - на муниципальном, которое передается в аренду. Отрабатыв сезон, эти предприятия исчезают.

Для взыскания долгов Группа «Газпром межрегионгаз» предпринимает целый ряд мер. Выявлено и пресечено 13,2 тыс. фактов незаконного отбора газа на сумму более 408 млн. руб., в правоохранительные органы направлено 5,7 тыс. заявлений о привлечении виновных лиц к ответственности, возбужде-

но более 3,9 тыс. уголовных и административных дел, в рамках которых возмещено 85 млн. рублей.

Кроме того, группа «Газпром межрегионгаз» ведет интенсивную претензионно-исковую работу: в 2012 году в рамках исполнительных действий взыскана задолженность на 28,2 млрд. руб.

И все же пока основной мерой стимуляции регионов полностью рассчитываться за газ является практика перераспределения выделяемого объема инвестиций на газификацию. Так, в 2012 году на реализацию Программы газификации первоначально было выделено 37 млрд. 660 млн. руб. Однако в октябре прошлого года, с учетом хода исполнения администрациями субъектов РФ обязательств по подготовке потребителей и ситуации в регионах вокруг погашения задолженности, было принято решение о сокращении инвестиций до 33 млрд.

756 млн. руб. с перераспределением объемов инвестиций.

Что касается Тюменской области, то, как сообщил Кирилл Селезнев, на газификацию региона в 2005 - 2012 годах было выделено более 1,6 млрд. рублей. На 2012 год было выделено 313 млн. рублей. Объем инвестиций на 2013 год останется на том же уровне и составит 300 млн. рублей. «Тем не менее просроченная дебиторская задолженность региона составила 202 млн. рублей, поэтому объем инвестиций на 2013 год в июле - августе может быть скорректирован как в сторону увеличения в случае погашения задолженности, так и в сторону уменьшения», - подчеркнул Кирилл Селезнев. В то же время докладчик признал, что процент газификации Тюменской области достаточно невысок, если в целом брать по России, - около 35%, что во многом связано с низкой плотностью населения. Однако вопрос отнюдь не считается закрытым. «Средства систематически выделяются, будем работать и дальше», - пообещал Кирилл Селезнев.



Яна Гарина — главный врач стоматологической клиники «Доктор Альбус», практикующий хирург-имплантолог из г. Санкт-Петербурга.

«Живая» встреча: первый и важный шаг

Даже если вы знаете свою зубную проблему и уже готовы начать лечение, без консультации стоматолога не обойтись. Дело в том, что в каждой конкретной ситуации возможны различные варианты лечения, и наиболее подходящий именно вам как раз и поможет определить первичный прием.

— Первичная консультация (или первичный прием) — это первый шаг на пути решения любой стоматологической проблемы, — говорит главный врач стоматологической клиники «Доктор Альбус» Яна Гарина. — Это стандартная процедура, которую проходит каждый новый пациент, обратившись в клинику. Именно на этом этапе происходит знакомство с врачом, устанавливается психологический контакт, ведь очень важно, чтобы пациент чувствовал себя спокойно на приеме у доктора, которому доверил заботу о своем здоровье. Качественно проведенные первичная консультация и диагностика — залог успеха всего дальнейшего лечения.

— Если эта процедура столь важна, расскажите подробнее, что она в себя включает.

— Как правило, вся процедура занимает тридцать минут. Пациент говорит

о своей проблеме, врач внимательно выслушивает жалобы и пожелания, затем проводит внешний осмотр лица, а также полости рта, десен и зубов при помощи специального зеркала и зонда. Далее пациента ждет рентген-диагностика — компьютерный снимок всех зубов и челюсти (его еще называют панорамным). На сегодняшний день это наиболее полный и информативный вид диагностики, который позволяет оценить состояние зубов, их соотношение, определить изменения в корнях зубов и в окружающей зуби костной ткани, проанализировать уже проведенное когда-то лечение.

После врач приступает к заполнению карты здоровья, выставляет диагноз. Завершается прием обсуждением стратегии дальнейшего лечения. То есть врач рассказывает о возможных методиках лечения, о применяемых технологиях,

препаратах и материалах, определяет необходимость назначения к другим специалистам (гигиенист, ортодонт, стоматолог-ортопед, стоматолог-хирург). Немаловажно и то, что врач рассчитывает стоимость всех рекомендуемых процедур и выдает данную информацию пациенту.

Визуальный осмотр, рентген-диагностика и рекомендации по лечению — таков золотой стандарт первичной консультации врача-стоматолога.

— Первичная консультация проводится бесплатно?

— В одних стоматологических клиниках в первичную консультацию входит только беседа с врачом, ответы на интересующие вопросы, в других — только визуальный осмотр... В этих случаях первичная консультация, как правило, является бесплатной, а вот за рентгеновские снимки нужно платить. Поэтому, записываясь на прием, нужно обязательно уточнять, что входит в консультацию и сколько это стоит.

Продолжение статьи вы можете прочитать здесь:



ООО «Инновационная стоматология», ул. Олимпийская, 6. Звони прямо сейчас! Телефон единой справочной службы: (3452) 348-333. **Первым 50-ти записавшимся — специальное предложение!** Подробности на сайте: www.doctor-albus.ru.



100% информации за 100 р.

- осмотр специалиста
- панорамный снимок всех зубов
- заполненная карта здоровья на руки
- рекомендации по лечению

Качество с улыбкой!
Dr. Albus
Семейная стоматология
ул. Олимпийская, 6, тел. (3452) 348-333

Предложение действительно до 15.07.2013 года. Подробности акции у администраторов клиники. Один купон дает право на обследование одного пациента. Купоном можно воспользоваться только один раз. На предложение не распространяются другие действующие скидки клиники. Необходима консультация специалиста.

Акция «Любимый зуб»

Лечение одного зуба со скидкой **20%**

Качество с улыбкой!
Dr. Albus
Семейная стоматология
ул. Олимпийская, 6, тел. (3452) 348-333

Срок действия акции до 15.07.2013 года. Подробности акции у администраторов клиники. Один купон дает право на лечение одного зуба. Один человек может воспользоваться одним купоном только один раз. Предложение действительно только для пациентов, обратившихся впервые в нашу клинику. Скидка не суммируется с другими действующими предложениями клиники. Необходима консультация специалиста.

Удаление зуба за 650 р.

- консультация специалиста
- компьютерный панорамный снимок
- анестезия
- удаление
- консультация по имплантации

Качество с улыбкой!
Dr. Albus
Семейная стоматология
ул. Олимпийская, 6, тел. (3452) 348-333

Акция действительно до 15.07.2013 года. Подробности акции на сайте и у администраторов клиники. Один купон дает право на удаление одного зуба. Один человек может воспользоваться только одним купоном. Предложение действительно только для пациентов, обратившихся впервые в нашу клинику. На предложение не распространяются другие акции клиники.